

## **Delårsrapport januari-juni 2002**

- **Connecta utskiftat till aktieägarna, noterat på Nya Marknaden**
- **Åtgärdsprogrammet genomfört**
- **Ny ledning utsedd**
- **Finansiell stabilitet uppnådd**

## Inledning

Adcore AB skiftade ut konsultrörelsen Connecta AB till sina aktieägarna per den 1 juli 2002 och därmed blev Connecta ett självständigt bolag. Connecta är noterat på Nya Marknaden sedan den 15 augusti 2002.

Adcore har under juli månad genomfört en nyemission i syfte att förvärva fastigheter. Därmed har Adcore fullföljt planerna på att byta verksamhetsinriktning och skapa ett nytt fastighetsbolag. Det nya bolaget har bytt namn till Klöver AB och är noterat på Stockholmsbörsens O-lista.

## Väsentliga händelser

I och med att strukturomvandlingen nu är genomförd och bolaget går in i en ny fas återgår Connectas VD Ole Oftedal till Connectas styrelse som ledamot med speciella uppdrag. Bolagets nuvarande operative chef Johan Wieslander har utsetts till VD. Johan Wieslander har en lång och gedigen erfarenhet från konsultbranschen och har tidigare arbetat på Accenture. Han var aktivt med och byggde upp Connecta under 90-talet och har de senaste åren drivit en partnerägd verksamhet innan han kom tillbaka till Connecta våren 2002. Utöver Johan Wieslander består den operativa ledningsgruppen i Connecta av: Sten Wranne CFO, Petter Lundgren, Christer Nilsson samt de affärsområdesansvariga Per Agélii, Petter L Lundgren, Lars Durling och Anders Fridlund.

Det i juni beslutade åtgärdsprogrammet har genomförts. Från fjärde kvartalet 2002 beräknas kostnadsbesparingarna uppgå till cirka 6 miljoner per månad. Åtgärdsprogrammet har som mål att nå lönsamhet även i dagens svaga konsultmarknad. En ny enhetlig lönemodell med starkare koppling mellan ersättningsnivå och prestation har införts från och med 1 juli. Antalet medarbetare, såväl konsulter som administrativ personal, har minskat med 70 personer som en följd av genomförda åtgärder. Antalet medarbetare uppgår per 31 juli till cirka 430. Kompetensprofilen bland konsulterna har därmed blivit tydligare och anpassats till rådande marknadsläge som karakteriseras av efterfrågan på mer erfarna konsulter eller konsulter med specialistkompetens.

## Resultat och finansiell ställning (proforma)

Connectas försäljning för delårsperioden uppgick till 214 miljoner kronor och det operativa resultatet före jämförelsestörande poster till -7 miljoner. Jämförelsestörande poster, avseende rationaliseringsåtgärder, om 10 miljoner kronor har belastat halvårsresultatet.

I samband med utskiftningen tillfördes Connecta rörelsekapital så att företaget från start erhåller en tillfredsställande likviditet. Balansräkningen är i gott skick, med låg skuldsättning, och

soliditeten uppgick vid halvårsskiftet till 34 procent. Likvida medel var vid samma tidpunkt 67 miljoner (inklusive likvid för konvertibelt förlagslån). Kassaflödet var under andra kvartalet -7 miljoner kronor jämfört med 3 miljoner kronor föregående kvartal.

Connecta proforma	2002			2001	
	Kv2	Kv1	Kv4	Kv3	Kv2
Försäljning, MSEK	101,5	112,2	137,0	132,2	163,8
Resultat före jämförelsestörande poster	-7,1	1,1	-0,6	-16,1	-11,8
Kassaflöde, löpande verksamhet, före förändring av rörelsekapital	-7,5	3	---	---	---
Omsättning per konsult, rullande 12 månader, TSEK	1 144	1 194	1 304	1 377	1 297
Antal konsulter, medeltal	415	423	452	536	573
Debiteringsgrad, %	58	58	65	64	65

Connecta proforma resultat avser fd Adcores konsultverksamhet i Stockholm. Proforma balansräkning har upprättats med hänsyn till försäljning av konvertibelt skuldebrev samt reglering av fordringar på/skulder till Klöver AB i samband med avkonsolidering.

Connecta proforma, Balansräkning (MSEK)	2002-06-30
<b>TILLGÅNGAR</b>	
<b>Anläggningstillgångar</b>	
Goodwill	33
Övriga anläggningstillgångar	7
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>40</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>	
Kundfordringar	83
Övriga fordringar	7
Likvida medel	67
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>157</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>197</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	
<b>Eget kapital</b>	66
<b>Kortfristiga skulder</b>	
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	61
Övriga kortfristiga skulder	70
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>197</b>
Soliditet	34%
Soliditet exkl. Goodwill	20%

Orderstocken den 30 juni 2002 var 82 miljoner kronor vilket motsvarar drygt två månaders försäljning. Connectas fem största kunder under första halvåret var Ericsson, Sony Ericsson, Svenskt Näringsliv, Apoteket, och Compaq. Connecta har på senare tid erhållit nya uppdrag från

bla Birka Energi, Compaq, Cramo, Folksam, Green Cargo, ICA, Nordea IT, Sony Ericsson och Tibnor.

Marknadsläget är oförändrat tufft med stark konkurrens och fortsatt prispress. Stockholmsmarknaden präglas fortfarande av överutbud. Ingen omedelbar förbättring av marknadsläget är att vänta. Efterfrågan är dock god för specialistkompetens, inom affärssystem och i uppdrag där återbetalningstiden för kund är kort.

För ytterligare information om Connecta hänvisas till det i juni publicerade noteringsprospektet.

Connectas kommande delårsrapport publiceras den 13 november 2002.

*Stockholm den 30 augusti 2002, Connecta AB (publ)*

**För ytterligare information:**

Ole Öftedal, tel 070-592 75 99, [ole.oftedal@connecta.se](mailto:ole.oftedal@connecta.se)

Sten Wranne, CFO, tel 08-635 80 00, [sten.wranne@connecta.se](mailto:sten.wranne@connecta.se)

Christiane Belfrage, informationsansvarig, tel 08-635 80 51

Besök även vårt pressrum på nätet: <http://www.connecta.se>

**Connecta** [ <http://www.connecta.se> ]

Connecta är ett konsultföretag, som hjälper företag och organisationer att uppnå önskade resultat genom att kombinera kompetens inom både Management och IT. Aktien är noterad på Nya Marknaden (ticker CNTA.ST). Johan Wieslander är VD. Lars Evander är styrelseordförande. Connectas största kunder är Ericsson, Apoteket, ICA, Sony Ericsson och Svenskt Näringsliv.