

Naarden, 13 augustus 2003

---

## Persbericht

---

### ***Stork, tweede kwartaal 2003: winstgevendheid verder verbeterd***

- **Nettoresultaat tweede kwartaal: €19 mln, WPA €0,59. (Q2 2002: €14 mln, WPA: €0,42)**
- **Nettoresultaat eerste halfjaar: €36 mln (H1 2002: €17 mln)**
- **Kostenbesparingen vangen effecten zwakke economie gedeeltelijk op**
- **Orderontvangst en omzet blijven licht achter bij vorig jaar**
- **Langjarige opdrachten verkregen in eerste halfjaar**
- **Liquiditeit blijft op goed niveau (€115 mln)**
  
- EBIT strategische activiteiten Q2 2003: € 22 mln (Q2 2002: € 16 mln).
- EBIT strategische activiteiten eerste halfjaar 2003: € 41 mln (H1 2002: € 25 mln).
- De in het najaar van 2002 genomen maatregelen beginnen vrucht af te werpen en vangen de effecten van de huidige economische tegenwind gedeeltelijk op.
- Diverse markten blijven voornamelijk onder druk staan, de ontwikkelingen voor de nabije toekomst zijn moeilijk te voorspellen.
- Van de in 2002 aangekondigde reorganisatie is inmiddels driekwart gerealiseerd. Betreffende medewerkers hebben de onderneming verlaten of zullen dat op korte termijn doen omdat met hen een vertrekregeling is overeengekomen.
- In het kader van het corporate procurement programma zijn nu 20 grote contracten afgesloten. Het programma ligt op schema.

CEO Sjoerd Vollebregt: *'We hebben in het tweede kwartaal, evenals in het eerste kwartaal, onze winstgevendheid verder verbeterd en daarmee een goed eerste halfjaar achter de rug. Onze maatregelen hebben het fundament voor winstgevendheid versterkt. We hebben in het afgelopen halfjaar in onze divisies enkele aantrekkelijke langjarige opdrachten gescoord en succesvolle productintroducties gerealiseerd. De economische situatie blijft echter slecht en moeilijk voorspelbaar. Daarom zullen we blijven werken aan verdere kostenbeheersing en zijn extra maatregelen zeker niet uit te sluiten. Voor de tweede helft van het jaar verwachten we een positief resultaat, waarbij niet gezegd is dat de winstniveau's van de eerste twee kwartalen zonder meer geëvenaard zullen worden.'*

## Operationele ontwikkelingen

De verschillende bedrijfsonderdelen blijven hinder ondervinden van de moeilijke economische omstandigheden. De eind 2002 genomen maatregelen zijn in uitvoering en zorgen voor een beter kostenfundament voor de toekomst.

In het eerste halfjaar zijn ook aantrekkelijke, soms langjarige opdrachten binnengehaald. In Aerospace Industries bijvoorbeeld diverse opdrachten voor de Joint Strike Fighter, in Aerospace Services van Germania voor de herinzet van de Fokker 100. Industry Services wist in juli in consortiumverband met Amec en Jacobs het project ONEGas van NAM en Shell Expro binnen te halen. Poultry & Food Processing haalde in Duitsland een opdracht binnen voor de complete inrichting van het modernste pluimveeverwerkingsbedrijf van Europa.

Het beleid van Stork om door voortdurende innovatie te werken aan de toekomst van de activiteiten resulteerde in enkele succesvolle productintroducties. Zo boekte Poultry & Food Processing een aantal orders met de innovatieve spiraalovens voor convenience food en met de Nu-Tech Nuova voor de primaire verwerking. Prints introduceerde samen met DuPont de grafische proofing machine B2. Het Future100- en Future50-programma van Aerospace Services dat Fokker 100- en Fokker 50-(her)gebruikers ondersteunt bij de inzet van deze toestellen is een succesvolle innovatie.

Om de marktbenadering te versterken en de slagvaardigheid te vergroten zijn in de afgelopen periode in verschillende units kleinere eenheden samengevoegd tot grotere entiteiten en zijn op diverse operationele sleutelposities personele veranderingen doorgevoerd.

Het EBIT-resultaat van de strategische activiteiten over het 2<sup>e</sup> kwartaal 2003 was met €22 mln 37 % hoger dan in het vergelijkbare kwartaal van 2002 (€16 mln). Het EBIT-resultaat van de strategische activiteiten over het 1<sup>e</sup> halfjaar 2003 was met €41 mln 64 % hoger dan in het vergelijkbare halfjaar van 2002 (€25 mln).

De orderontvangst van de strategische activiteiten was over het 2<sup>e</sup> kwartaal 2003 11 % minder dan over het 2<sup>e</sup> kwartaal 2002 (Q2 2003: €400 mln, Q2 2002: €448 mln). De orderontvangst van de strategische activiteiten was over het 1<sup>e</sup> halfjaar 2003 vrijwel gelijk aan die van het 1<sup>e</sup> halfjaar 2002 (H1 2003: €859 mln, H1 2002: €854 mln).

De netto-omzet van de strategische activiteiten over het 2<sup>e</sup> kwartaal 2003 bedroeg €400 mln. Dat is 10 % minder dan in het 2<sup>e</sup> kwartaal 2002 (€443 mln).

---

## **Financiële Programma's**

De resultaten van het eind 2001 gestarte programma om het werkkapitaal verregaand te reduceren zijn gestabiliseerd.

De liquiditeitspositie is in het tweede kwartaal ten opzichte van het eerste kwartaal licht gedaald van € 123 mln naar € 115 mln. Deze trend zal zich in de rest van 2003 voortzetten als gevolg van de reorganisatielasten en investeringen voor het opstarten van de Glare-fabriek ten behoeve van het Airbus A380 programma.

De netto schuldenpositie is ten opzichte van het eerste kwartaal licht gestegen van € 52 mln naar € 59 mln.

In het kader van het Corporate Procurement Programma zijn de eerste 20 contracten afgesloten en de eerste positieve effecten hiervan zijn zichtbaar. Het programma ligt hiermee op schema.

## **Personeel**

Van de in 2002 aangekondigde reductie van 900 arbeidsplaatsen is inmiddels driekwart gerealiseerd. Met 667 medewerkers is een definitieve vertrekregeling overeengekomen, een belangrijk deel daarvan heeft de onderneming inmiddels verlaten.

Per 30 juni 2003 bedroeg het totaal aantal eigen medewerkers 14.847.

## **Inkoop eigen aandelen**

Ter afdekking van verleende optierechten heeft Stork in de afgelopen maanden 450.000 aandelen ingekocht.

## **Investerings**

Aangepast aan de huidige economische omstandigheden is een selectief investeringsbeleid van kracht en werd in totaal niet veel meer geïnvesteerd dan het niveau aan afschrijvingen. Het investeringsbeleid blijft hierop gericht.

## **Strategie**

Zoals in februari gemeld bij de publicatie van de jaarcijfers, zal de strategie van Stork in de komende jaren gericht zijn op een toenemende focusering en tegelijkertijd een uitbouw van een gereduceerd aantal kernactiviteiten. Dit proces zal een drietal jaren vergen. Zoals ook eerder aangekondigd, zal Stork pas communiceren over acquisities dan wel desinvesteringen wanneer deze zijn gerealiseerd. In het afgelopen halfjaar werden Stork Infratechniek en Stork Kwant gedesinvesteerd en zeer recent werd de verkoop van ICM Australia bekendgemaakt.

## **Vooruitzichten**

De economische situatie blijft slecht en is lastig voorspelbaar en Stork zal blijven werken aan verdere kostenbeheersing. Desondanks wordt ook voor de tweede helft van het jaar een positief resultaat verwacht. Dit wil echter niet zeggen dat de winstniveau's van de eerste twee kwartalen zonder meer geëvenaard worden.

## Overzicht groepen

### Prints

<i>(in EUR miljoen)</i>	<b><u>Kw2</u></b> <b><u>2003</u></b>	<b><u>Kw2</u></b> <b><u>2002</u></b>	<b><u>H1</u></b> <b><u>2003</u></b>	<b><u>H1</u></b> <b><u>2002</u></b>
<b>Netto-omzet</b>	<b>52</b>	54	<b>101</b>	108
<b>EBIT</b>	<b>5</b>	5	<b>11</b>	11

Door reeds gerealiseerde sterke kostenbesparingen presteerden de sjablonenactiviteiten goed. Desondanks staan marges en volumes nog steeds sterk onder druk door hevige concurrentie vanuit China dat een steeds prominere rol in de textielproductie inneemt. Verder blijven de hoge nikkeprijs en lage dollarkoers de marges negatief beïnvloeden. De grafische activiteiten presteerden naar tevredenheid. Samen met DuPont werd de grafische proofingmachine 'Cromalin B2' geïntroduceerd. De markt heeft deze machine positief ontvangen. De digitale textieldrukactiviteiten ontwikkelen zich bemoedigend.

### Poultry & Food Processing

<i>(in EUR miljoen)</i>	<b><u>Kw2</u></b> <b><u>2003</u></b>	<b><u>Kw2</u></b> <b><u>2002</u></b>	<b><u>H1</u></b> <b><u>2003</u></b>	<b><u>H1</u></b> <b><u>2002</u></b>
<b>Netto-omzet</b>	<b>33</b>	32	<b>67</b>	65
<b>EBIT</b>	<b>2</b>	3	<b>4</b>	5

De investeringsbereidheid in de VS en West-Europa in pluimveeverwerking blijft nog steeds achter bij voorgaande jaren. Enerzijds is dit het gevolg van overcapaciteit, anderzijds van de huidige laagconjunctuur. In de markt voor primaire verwerking werd in Duitsland een opdracht binnengehaald voor de complete inrichting van het modernste pluimveeverwerkingsbedrijf van Europa. Ook werd de Nu-tech Nuova voor de primaire verwerking succesvol gelanceerd. De markt voor convenience food is terughoudend en de concurrentie nog steeds hevig. Desondanks werd een aantal verkoopsuccessen gerealiseerd.

Ook binnen deze activiteit zal onverminderd worden doorgegaan met het doorvoeren van kostenbesparingen.

**Aerospace**

<i>(in EUR miljoen)</i>	<b><u>Kw2</u></b> <b><u>2003</u></b>	<b><u>Kw2</u></b> <b><u>2002</u></b>	<b><u>H1</u></b> <b><u>2003</u></b>	<b><u>H1</u></b> <b><u>2002</u></b>
<b>Netto-omzet</b>	<b>100</b>	102	<b>189</b>	187
<b>EBIT</b>	<b>7</b>	5	<b>13</b>	6

**Aerospace Industries & Aerospace Services**

De huidige slechte omstandigheden in de luchtvaartindustrie hebben ertoe geleid dat de vliegtuigbouwers het tempo in hun nieuwbouwprogramma's hebben moeten verlagen. Aerospace Industries wordt door deze vertragingen beïnvloed, waardoor druk op het resultaat staat. Positief is de hoeveelheid werk die inmiddels gepaard gaat met de eerste ontwikkelingsfase van de Joint Strike Fighter. Inmiddels zijn in zowel Nederland als de Verenigde Staten al ruim 100 Stork-engineers met zeer innovatieve ontwerpwerkzaamheden aan het werk voor deze high tech-opvolger van de F16. Zeer recent werden de eerste vier complete bekabelingssystemen afgeleverd aan Lockheed Martin. Zij vormen het centrale zenuwstelsel van dit hypermoderne gevechtsvliegtuig. Onlangs werden de eerste complete 'shipsets' romppanelen vervaardigd uit het revolutionaire materiaal Glare geleverd aan Airbus voor de prototypes van de Airbus A380.

De belangstelling in Europa en Azië om via 'remarketing' Fokker 100-toestellen in gebruik te nemen is onveranderd hoog. De extra activiteiten in het kader van het Future100-programma hebben in het kwartaal geleid tot een goede bezetting bij Aerospace Services. Verder heeft de uitvoering van de eerder aangekondigde reorganisaties positief aan het goede kwartaal bijgedragen.

**Industrial Components**

<i>(in EUR miljoen)</i>	<b><u>Kw2</u></b> <b><u>2003</u></b>	<b><u>Kw2</u></b> <b><u>2002</u></b>	<b><u>H1</u></b> <b><u>2003</u></b>	<b><u>H1</u></b> <b><u>2002</u></b>
<b>Netto-omzet</b>	<b>26</b>	34	<b>59</b>	68
<b>EBIT</b>	<b>0</b>	(1)	<b>1</b>	(2)

De slechte situatie in de halfgeleiderindustrie heeft de resultaten van Industrial Components ook in het tweede kwartaal van 2003 beïnvloed. De reeds ingezette kostenbesparingsmaatregelen en recente capaciteitsaanpassing hebben hierin enige verlichting gebracht maar de vooruitzichten op de korte termijn zijn nog steeds somber. De onder deze groep ressorterende werkmaatschappijen Stork Electronics en Stork Industrial Modules worden momenteel geïntegreerd om te komen tot een slagvaardige commerciële organisatie en lagere kosten. De parallel daaraan geïntroduceerde full systems- en full services-aanpak en concentratie op meer kennisintensieve activiteiten, heeft geleid tot een gestegen belangstelling vanuit de markt.

**Technical Services**

<i>(in EUR miljoen)</i>	<b><u>Kw2</u></b> <b><u>2003</u></b>	<b><u>Kw2</u></b> <b><u>2002</u></b>	<b><u>H1</u></b> <b><u>2003</u></b>	<b><u>H1</u></b> <b><u>2002</u></b>
<b>Netto-omzet</b>	<b>189</b>	221	<b>375</b>	413
<b>EBIT</b>	<b>8</b>	9	<b>15</b>	11

Ondanks de moeilijke omstandigheden in deelmarkten van Technical Services zijn de resultaten in het tweede kwartaal redelijk op peil gebleven en ligt het resultaat over het eerste halfjaar duidelijk boven dat van 2002.

Met name de industriële activiteiten hebben hieraan bijgedragen. Industry Services wist bij redelijke bezetting de marges te verbeteren. Na de kwartaalafsluiting wist Industry Services een bijzonder grote en aantrekkelijke langjarige opdracht binnen te halen in een consortium met Amec Plc en Jacobs Engineering voor het zogenaamde ONEGas-project van de NAM en Shell Expro. Een opdracht die uitstekend past in de strategie om de lange termijn (onderhouds)relaties met onze klanten krachtig uit te bouwen. Ook de resultaten van Industry Specialists zijn over een breed front verbeterd. Met name de Rental-activiteiten presteerden goed. De Turboblading- en Materials Technology-activiteiten ondervonden invloed van moeilijke marktomstandigheden.

Kostenbesparende en productiviteitsverhogende maatregelen worden onverminderd doorgezet.

Bij WorkSphere was er ondanks een redelijke orderontvangst sprake van traag herstel van de bezetting en sterke druk op de marges. Daardoor bleven de resultaten van deze activiteit achter. Verdere besparingen op overhead door samenvoeging van regio's en beperking van staffuncties is inmiddels in voorbereiding.

**Ontwikkeling overige activiteiten**

De verkoop van Stork ICM Australia is na afloop van het tweede kwartaal bekendgemaakt en zal per 1 september worden geëffectueerd. Met deze verkoop is een kleine boekwinst gerealiseerd.

De activiteiten onder de naam 'Capital Assets' omvatten nu nog één grotere activiteit: Stork Food & Dairy Systems, die zoals eerder gemeld als normale bedrijfsactiviteit wordt aangestuurd. De totaalresultaten van de Capital Assets zijn gestabiliseerd op een break-even niveau.

**Informatie voor de pers:**

Stork N.V.

Dick Kors

Tel.: 035 - 695 75 75

**Kerngegevens Stork-concern**
*(in € x mln, tenzij anders vermeld)*

	<b>Kw 2</b>	Kw 2	<b>30-06</b>	30-06
	<b>2003</b>	2002	<b>2003</b>	2002
Ontvangen opdrachten	<b>435</b>	497	<b>946</b>	969
Netto-omzet	<b>443</b>	489	<b>878</b>	992
Resultaat voor afschrijvingen (EBITDA)	<b>34</b>	32	<b>65</b>	53
Resultaat na afschrijvingen				
Strategische activiteiten (EBIT)	<b>22</b>	16	<b>41</b>	25
Resultaat voor belastingen (EBT)	<b>21</b>	17	<b>39</b>	21
Netto resultaat	<b>19</b>	14	<b>36</b>	17
Totale Activa	<b>1.141</b>	1.248	<b>1.141</b>	1.248
Geïnvesteed vermogen	<b>454</b>	595	<b>454</b>	595
Eigen vermogen	<b>395</b>	444	<b>395</b>	444
Langlopende schulden	<b>170</b>	170	<b>170</b>	170
Liquide middelen	<b>115</b>	30	<b>115</b>	30
Aantal medewerkers	<b>14.847</b>	16.250	<b>14.847</b>	16.250

**Belangrijkste kengetallen in €**
**Per aandeel van €5,-**

Netto resultaat	<b>0,59</b>	0,42	<b>1,10</b>	0,50
Verwaterd netto resultaat	<b>0,58</b>	0,42	<b>1,09</b>	0,50
Cash flow	<b>0,97</b>	0,84	<b>1,85</b>	1,34
Eigen vermogen	<b>12,21</b>	13,44	<b>12,21</b>	13,44
Aantal uitstaande aandelen (x 1.000)	<b>32.325</b>	33.020	<b>32.325</b>	33.020
Gemiddeld aantal uitstaande aandelen (x 1.000)	<b>32.673</b>	33.020	<b>32.673</b>	33.020

**Verhoudingsgetallen in %**

Netto resultaat / Netto omzet	<b>4,3</b>	2,9	<b>4,1</b>	1,7
Netto resultaat / Gemiddeld eigen vermogen	<b>18,2</b>	12,8	<b>17,1</b>	7,5
Rentedekkingsratio	<b>11,1</b>	6,7	<b>9,2</b>	3,6
Gearing	<b>14,7</b>	31,0	<b>14,7</b>	31,0
Eigen vermogen / balanstotaal	<b>34,6</b>	35,6	<b>34,6</b>	35,6

**Geconsolideerd resultatenoverzicht***(in € x mln)*

	<b>Kw 2 2003</b>	Kw 2 2002	<b>30-06 2003</b>	30-06 2002
Netto-omzet	442,6	488,6	877,6	992,2
Kostprijs van de omzet	322,7	358,0	627,3	757,0
<b>Bruto-omzetresultaat</b>	<b>119,9</b>	130,6	<b>250,3</b>	235,2
Verkoopkosten	31,6	51,4	61,7	80,7
Algemene beheerskosten	67,0	61,0	146,8	130,1
	<b>98,6</b>	112,4	<b>208,5</b>	210,8
<b>Netto-omzetresultaat</b>	<b>21,3</b>	18,2	<b>41,8</b>	24,4
Overige bedrijfsopbrengsten	<b>(0,3)</b>	(0,4)	<b>(0,1)</b>	-
<b>Bedrijfsresultaat</b>	<b>21,0</b>	17,8	<b>41,7</b>	24,4
Resultaat deelnemingen	1,1	1,6	0,7	1,3
Financiële baten en lasten	(1,1)	(2,6)	(2,8)	(5,1)
	-	(1,0)	<b>(2,1)</b>	(3,8)
<b>Resultaat uit gewone bedrijfs- uitoefening voor belastingen</b>	<b>21,0</b>	16,8	<b>39,6</b>	20,6
Belastingen	<b>(1,7)</b>	(2,4)	<b>(3,4)</b>	(3,4)
<b>Resultaat uit gewone bedrijfs- uitoefening na belastingen</b>	<b>19,3</b>	14,4	<b>36,2</b>	17,2
Aandeel derden in het resultaat	<b>(0,2)</b>	(0,4)	<b>(0,4)</b>	(0,7)
<b>Nettoresultaat</b>	<b>19,1</b>	14,0	<b>35,8</b>	16,5

**Geconsolideerde balans***(in € x mln)*

	<u>30-06</u> <u>2003</u>	<u>31-12</u> <u>2002</u>	<u>30-06</u> <u>2002</u>
<b>Activa</b>			
<b>Vaste activa</b>			
Immateriële vaste activa			
Kosten van ontwikkeling	18,6	20,0	19,5
Ontwikkelingskrediet	<u>(18,6)</u>	<u>(20,0)</u>	<u>(19,5)</u>
	-	-	-
Materiële vaste activa	343,8	370,1	383,5
Financiële vaste activa	<u>27,1</u>	<u>26,2</u>	<u>38,5</u>
	370,9	396,3	422,0
<b>Vlottende activa</b>			
Goederen in magazijn	212,7	230,9	287,4
Onderhanden werk	(7,4)	(16,4)	18,5
Vorderingen en overlopende activa	449,7	464,2	490,4
Liquide middelen	<u>115,2</u>	<u>122,7</u>	<u>29,8</u>
	770,2	801,4	826,1
	<u>1.141,1</u>	<u>1.197,7</u>	<u>1.248,1</u>
<b>Passiva</b>			
Eigen vermogen	394,6	381,6	443,7
Aandeel van derden	5,3	7,4	10,4
Voorzieningen	169,0	183,1	130,7
Langlopende schulden	169,5	170,9	170,4
Kortlopende schulden	<u>402,7</u>	<u>454,7</u>	<u>492,9</u>
	<u>1.141,1</u>	<u>1.197,7</u>	<u>1.248,1</u>

**Mutatieoverzicht eigen vermogen***(in € x mln)*

## Mutatie overzicht

Stand per 31 december vorig boekjaar	381,6
Netto resultaat lopend boekjaar	35,8
Koersverschillen	(3,7)
Inkoop eigen aandelen	(4,3)
Dividend over voorgaand boekjaar	(14,8)
Overige mutaties	-
Stand per 30 juni 2003	<u>394,6</u>

**Geconsolideerd kasstroomoverzicht***(in € x mln)*

	30-06-2003	30-06-2002	31-12-2002
Bedrijfsresultaat	41,7	24,4	(55,2)
Afschrijvingen	24,0	27,9	61,8
Mutatie voorzieningen	(14,5)	(36,1)	25,6
Verandering werkkapitaal	(40,1)	105,2	226,0
<b>Kasstroom uit bedrijfsoperaties</b>	<b>11,1</b>	<b>121,4</b>	<b>258,2</b>
Ontvangen interest	3,6	2,2	3,5
Ontvangen dividend	-	2,0	3,4
Betaalde interest	(4,9)	(7,5)	(11,7)
Betaalde financieringskosten	(0,7)	-	(2,5)
Betaalde winstbelasting	-	(7,8)	-
	<b>(2,0)</b>	<b>(11,1)</b>	<b>(7,3)</b>
<b>Kasstroom uit operationele activiteiten</b>	<b>9,1</b>	<b>110,3</b>	<b>250,9</b>
Mutatie groepsmaatschappijen	10,9	-	3,2
Investerings/mutatie materiële vaste activa	(27,0)	(24,0)	(53,7)
Desinvesteringen materiële vaste activa	22,7	3,2	11,3
Inkoop aandelen	(4,3)	-	-
<b>Kasstroom uit investeringsactiviteiten</b>	<b>2,3</b>	<b>(20,8)</b>	<b>(39,2)</b>
Ontvangen uit langlopende schulden	1,1	-	1,9
Aflossing van langlopende schulden	(2,6)	(13,3)	(41,4)
Betaald dividend	(14,8)	(11,8)	(14,9)
<b>Kasstroom uit financieringsactiviteiten</b>	<b>(16,3)</b>	<b>(25,1)</b>	<b>(54,4)</b>
<b>Netto kasstroom</b>	<b>(4,9)</b>	<b>64,4</b>	<b>157,3</b>
Koers- en omrekeningsverschillen op geldmiddelen	(2,6)	-	-
<b>Mutatie geldmiddelen</b>	<b>(7,5)</b>	<b>64,4</b>	<b>157,3</b>

**Kerngegevens per groep***(in € x mln)*

	<b>Kw 2</b>	Kw 2	<b>30-06</b>	30-06
	<b>2003</b>	2002	<b>2003</b>	2002
<b>Prints</b>				
Netto-omzet	<b>52</b>	54	<b>101</b>	108
EBIT	<b>5</b>	5	<b>11</b>	11
Geïnvesteed vermogen	<b>33</b>	56	<b>33</b>	56
Ontvangen opdrachten	<b>49</b>	50	<b>98</b>	108
Orderportefeuille	<b>24</b>	35	<b>24</b>	35
Personeel ultimo in aantal	<b>1.430</b>	1.559	<b>1.430</b>	1.559
EBIT als % van het geïnvesteed vermogen	<b>61</b>	36	<b>67</b>	39
EBIT als % van de netto-omzet	<b>10</b>	9	<b>11</b>	10
<b>Poultry &amp; Food Processing</b>				
Netto-omzet	<b>33</b>	32	<b>67</b>	65
EBIT	<b>2</b>	3	<b>4</b>	5
Geïnvesteed vermogen	<b>30</b>	26	<b>30</b>	26
Ontvangen opdrachten	<b>25</b>	43	<b>57</b>	73
Orderportefeuille	<b>19</b>	39	<b>19</b>	39
Personeel ultimo in aantal	<b>802</b>	755	<b>802</b>	755
EBIT als % van het geïnvesteed vermogen	<b>27</b>	46	<b>27</b>	38
EBIT als % van de netto-omzet	<b>6</b>	9	<b>6</b>	8
<b>Aerospace</b>				
Netto-omzet	<b>100</b>	102	<b>189</b>	187
EBIT	<b>7</b>	5	<b>13</b>	6
Geïnvesteed vermogen	<b>220</b>	282	<b>220</b>	282
Ontvangen opdrachten	<b>132</b>	114	<b>248</b>	221
Orderportefeuille	<b>642</b>	649	<b>642</b>	649
Personeel ultimo in aantal	<b>3.061</b>	3.253	<b>3.061</b>	3.253
EBIT als % van het geïnvesteed vermogen	<b>13</b>	7	<b>12</b>	4
EBIT als % van de netto-omzet	<b>7</b>	5	<b>7</b>	3
<b>Industrial Components</b>				
Netto-omzet	<b>26</b>	34	<b>59</b>	68
EBIT	-	(1)	<b>1</b>	(2)
Geïnvesteed vermogen	<b>30</b>	58	<b>30</b>	58
Ontvangen opdrachten	<b>20</b>	36	<b>48</b>	65
Orderportefeuille	<b>35</b>	55	<b>35</b>	55
Personeel ultimo in aantal	<b>1.017</b>	1.085	<b>1.017</b>	1.085
EBIT als % van het geïnvesteed vermogen	-	(7)	<b>7</b>	(7)
EBIT als % van de netto-omzet	-	(3)	<b>2</b>	(3)

**Kerngegevens per groep (vervolg)***(in € x mln)*

	<b>Kw 2</b>	Kw 2	<b>30-06</b>	30-06
	<b>2003</b>	2002	<b>2003</b>	2002
<b>Technical Services</b>				
Netto-omzet	<b>189</b>	221	<b>375</b>	413
EBIT	<b>8</b>	9	<b>15</b>	11
Geïnvesteed vermogen	<b>90</b>	112	<b>90</b>	112
Ontvangen opdrachten	<b>174</b>	205	<b>408</b>	387
Orderportefeuille	<b>415</b>	484	<b>415</b>	484
Personeel ultimo in aantal	<b>6.809</b>	7.957	<b>6.809</b>	7.957
EBIT als % van het geïnvesteed vermogen	<b>36</b>	32	<b>33</b>	20
EBIT als % van de netto-omzet	<b>4</b>	4	<b>4</b>	3
<b>Holdings en Overige</b>				
EBIT	-	(5)	<b>(3)</b>	(6)
Geïnvesteed vermogen	<b>24</b>	53	<b>24</b>	53
Personeel ultimo in aantal	<b>104</b>	97	<b>104</b>	97
<b>Totaal Strategische Activiteiten</b>				
Netto-omzet	<b>400</b>	443	<b>791</b>	841
EBIT	<b>22</b>	16	<b>41</b>	25
Geïnvesteed vermogen	<b>427</b>	587	<b>427</b>	587
Ontvangen opdrachten	<b>400</b>	448	<b>859</b>	854
Orderportefeuille	<b>1.135</b>	1.262	<b>1.135</b>	1.262
Personeel ultimo in aantal	<b>13.223</b>	14.706	<b>13.223</b>	14.706
EBIT als % van het geïnvesteed vermogen	<b>21</b>	11	<b>19</b>	9
EBIT als % van de netto-omzet	<b>6</b>	4	<b>5</b>	3
<b>Capital Assets</b>				
Netto-omzet	<b>48</b>	49	<b>95</b>	160
EBIT	-	2	-	-
Geïnvesteed vermogen	<b>27</b>	(4)	<b>27</b>	(4)
Ontvangen opdrachten	<b>39</b>	57	<b>97</b>	125
Orderportefeuille	<b>215</b>	257	<b>215</b>	257
Personeel ultimo in aantal	<b>1.624</b>	1.544	<b>1.624</b>	1.544
EBIT als % van het geïnvesteed vermogen	-	nvt	-	-
EBIT als % van de netto-omzet	-	4	-	-
<b>Eliminaties</b>				
Netto-omzet	<b>(5)</b>	(3)	<b>(8)</b>	(9)
Geïnvesteed vermogen	-	12	-	12
Ontvangen opdrachten	<b>(4)</b>	(8)	<b>(10)</b>	(10)

**Kerngegevens per groep (vervolg)***(in € x mln)*

	<b>Kw 2</b>	Kw 2	<b>30-06</b>	30-06
	<b>2003</b>	2002	<b>2003</b>	2002
<b>Totaal Groepen</b>				
Netto-omzet	<b>443</b>	489	<b>878</b>	992
EBIT	<b>22</b>	18	<b>41</b>	25
Geïnvesteed vermogen	<b>454</b>	595	<b>454</b>	595
Ontvangen opdrachten	<b>435</b>	497	<b>946</b>	969
Orderportefeuille	<b>1.350</b>	1.519	<b>1.350</b>	1.519
Personeel ultimo in aantal	<b>14.847</b>	16.250	<b>14.847</b>	16.250
EBIT als % van het geïnvesteed vermogen	<b>19</b>	12	<b>18</b>	8
EBIT als % van de netto-omzet	<b>5</b>	4	<b>5</b>	3